

第13回 カーセブン成功事例セミナー開催

2010年2月22日に第13回 カーセブン成功事例セミナーを開催しました。

開催場所:株式会社プロトコーポレーション 名古屋本社

開催時間:15:00~17:00

参加費用:無料

参加定員:30名

今回も定員以上のご応募を頂きました。この成功事例セミナーはすべて先着での受付となっておりますので、ご興味ある方はお早めにお問い合わせ、お申込ください。

今回ご参加頂いた方々は、中古車専門店様を中心に、新車ディーラー様、ガソリンスタンド様など様々な事業体の皆様にお集まりいただきました。

弊社直営店での成功事例を中心にお話をさせていただいておりますが、それだけではなく今後のカーセブンについてもお話できる範囲でご披露させていただいております。「1社では実現が難しいこと」や「1社では考えられないこと」についてもカーセブンがグループとして取り組むことで実現できることもございます。



また、今回の勉強会では、「中古車販売」に関するお話にご興味をお持ちいただいた方がたくさんいらっしゃいました。中古車の市場が縮小傾向にある中、カーセブンでは直営店で様々な実験を行ないながら、今やるべきこと、やらなければならないことを常に情報発信してまいります。

今回で13回目となりましたが、毎回多数のご応募を頂いております。ここでご紹介差し上げている直営店の事例は全て実際の数字です。実際に行なわれていることだからこそ、ご参加頂いた方々にもわかりやすいものと思います。今後も定期的に関催を行ないますので、まだご参加いただけていない方はぜひ一度ご参加下さい。自動車流通業界は厳しい環境ではございますが、弊社の成功事例を参考に各社様の事業展開のヒントにさせていただければと思っております。