

管理No :
件名 : 12月研修募集
配信日 :
部署 : 研修

アサヒ
SEVEN

12月定例研修 実車査定研修&ロープレ研修募集



ロープレ研修受講者感想

気がつかず行っている言動がお客様にとって「マイナス」になっている事に気が付きました。

私の商談はいつも長いです。その要因は、絞込みの甘さと、ヒヤリング不足が原因と今回の研修で知る事が出来ました。

今までは上司や店長から指導頂いた部分を直して商談をしていましたが、成長しているか不安でした。今回良い所、悪い所を明確に指摘して頂いたので、今後の自信につながる良い経験が出来ました。

管理No :
件名 : 12月研修募集
配信日 :
部署 : 研修



スケジュール

	査定研修	買取研修	販売研修
開催日	12月2日(水)	12月3日(木)	12月4日(金)
研修時間	10時~17時(予定)	8時~22時(予定)	8時~22時(予定)
開催場所	アライオートオークション	カーセブン本部	カーセブン本部

受講者人数によって開催日時の変更や、開始・終了の時間が変更されることがあります。

研修開催場所

実車査定研修 『アライオートオークションベイサイド』 神奈川県川崎市川崎区東扇島 90
買取・販売ロープレ 『カーセブン本部』 東京都中央区日本橋堀留町 1 - 10 - 1 細田商事ビル 2F

研修概要

買取ロープレ・販売ロープレ研修は、様々な商談ケースを想定した実践研修です。『見る・聞く・話す・試す』のスタイルで、『体』と『頭』を徹底的に使うことで、スキルアップを図ります。「なぜ成約に結びつかないか？」を本部スタッフが徹底的に指導します。

研修受講料

各研修1日 ￥23,000円 / 1名(税込)

お申込受付後、別途請求させていただきます。

研修費には、交通費、研修中の御食事代、宿泊代などは一切含まれておりません

申込締切日 申込番号 11月27日(金)
FAX送信先 : 03 - 3249 - 7778 研修担当 / 児玉宛

本申込で収集する個人情報は、研修参加者の管理(宿泊手配・参加者名簿作成・レポート作成)と、今後の研修のご案内のみに利用させていただきます。それ以外での第三者に無断で提供することはございません。

研修参加申込書 (FAXでお申込下さい)		申込日	平成21年 月 日	
会社名		ご担当者		お役職名
住所	〒			
電話		FAX		
受講者氏名	(歳) 申込番号 (X X)			
ご経歴	・新車販売 年	・中古車販売 年	・サービス業務 年	・業務管理 年
受講者氏名	(歳) 申込番号 (X X)			
ご経歴	・新車販売 年	・中古車販売 年	・サービス業務 年	・業務管理 年

宿泊ご希望の方のみ、下記の欄にご記入ください(宿泊場所は後日お知らせします)

宿泊手配 1泊(8,000円前後)	チェックイン 月 日 ~ チェックアウト 月 日 禁煙・喫煙
----------------------	--------------------------------

【お問合せ】カーセブン本部 児玉 TEL: 03 - 5651 - 7700
お申し込み後のキャンセルは当社規定によりキャンセル費用を頂戴します。